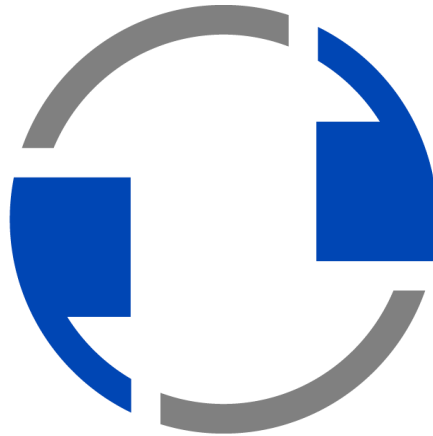




OPEX FORUM

PERFORMANCE IMPROVEMENT NETWORK

SCHWETZINGEN, 23. OKTOBER 2025

**Wir freuen uns, in diesem Jahr gleich zwei starke
„Performance Improvement Partner“ vorzustellen**



Rückblick OpEx Forum Spendenaktionen der letzten Jahre: Die Bessermacher der Region helfen, es besser zu machen

CARITAS E.V.
RHEIN-NECKAR



JULIA KOCH
JENNIFER WEBER

FÖRDERVEREIN
SEHBEHINDERTER E.V.
SAW - KARLSRUHE



MARKUS STOLZ
ULRICH HERR

STRAHLEMANN
STIFTUNG E.V.
HEPPENHEIM



CELINA FISCHER-SEEL
NETSANET BERHANE

OpEx Forum 2024 – Rückblick auf unsere Spendenaktion: Scheckübergabe an die Strahlemann-Stiftung im Mai 2025



Partner in der Region: Die Spitzensportler der Region sind uns stets eine Inspiration für TOP-Performance



Spitzensport in der Region
Sponsor für Team LA

Staying on TOP: Erneute Auszeichnungen als einer der besten Beratungen in Deutschland in 2025 (4. Mal in Folge)



BEST in Operations 2025¹⁾

Von "brand eins" und Statista als eine der Top-20-Beratungen im Bereich "Operations Management" sowie im Chemiesektor in Deutschland ausgezeichnet (bereits im vierten Jahr in Folge)



TOP in "Mittelstand" 2025²⁾

Von TOP Consultant als eine der besten spezialisierten Beratungen für den Mittelstand im Bereich "Operations Management" in Deutschland im Jahr 2025 ausgezeichnet



BEST in 3 Industries 2025³⁾

Vom Handelsblatt als eine der besten Beratungen für die Branchen Chemie, Pharma und Konsumgüter im Bereich "Operations Management" in Deutschland ausgezeichnet

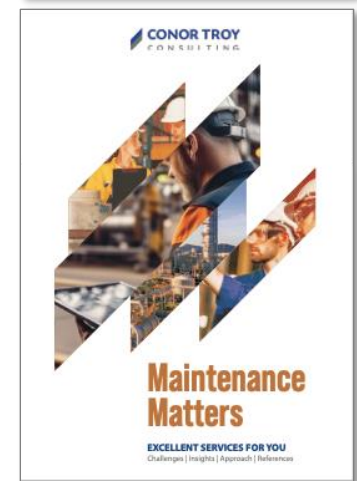
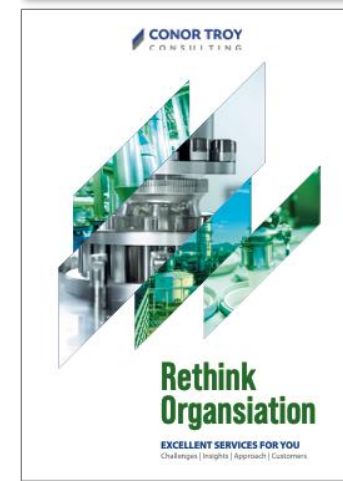
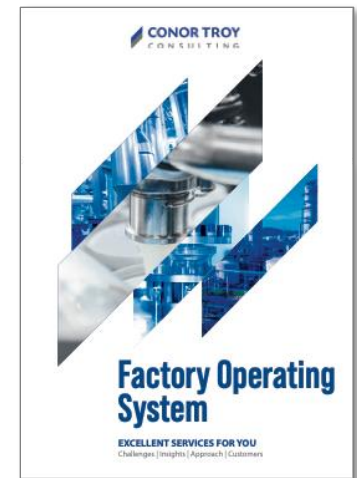
- 1) Brand eins is an independent organisation that recognises "Best Berater" in Germany each year
- 2) TOP Consultants is an independent award from Compamedia that recognises consultants for mid-size clients
- 3) Handelsblatt is a leading industry publication in the German speaking community

Christian Wulff lädt die TOP-Berater zu einem „Thinktank“ für die Stärkung des Deutschen Mittelstands ein

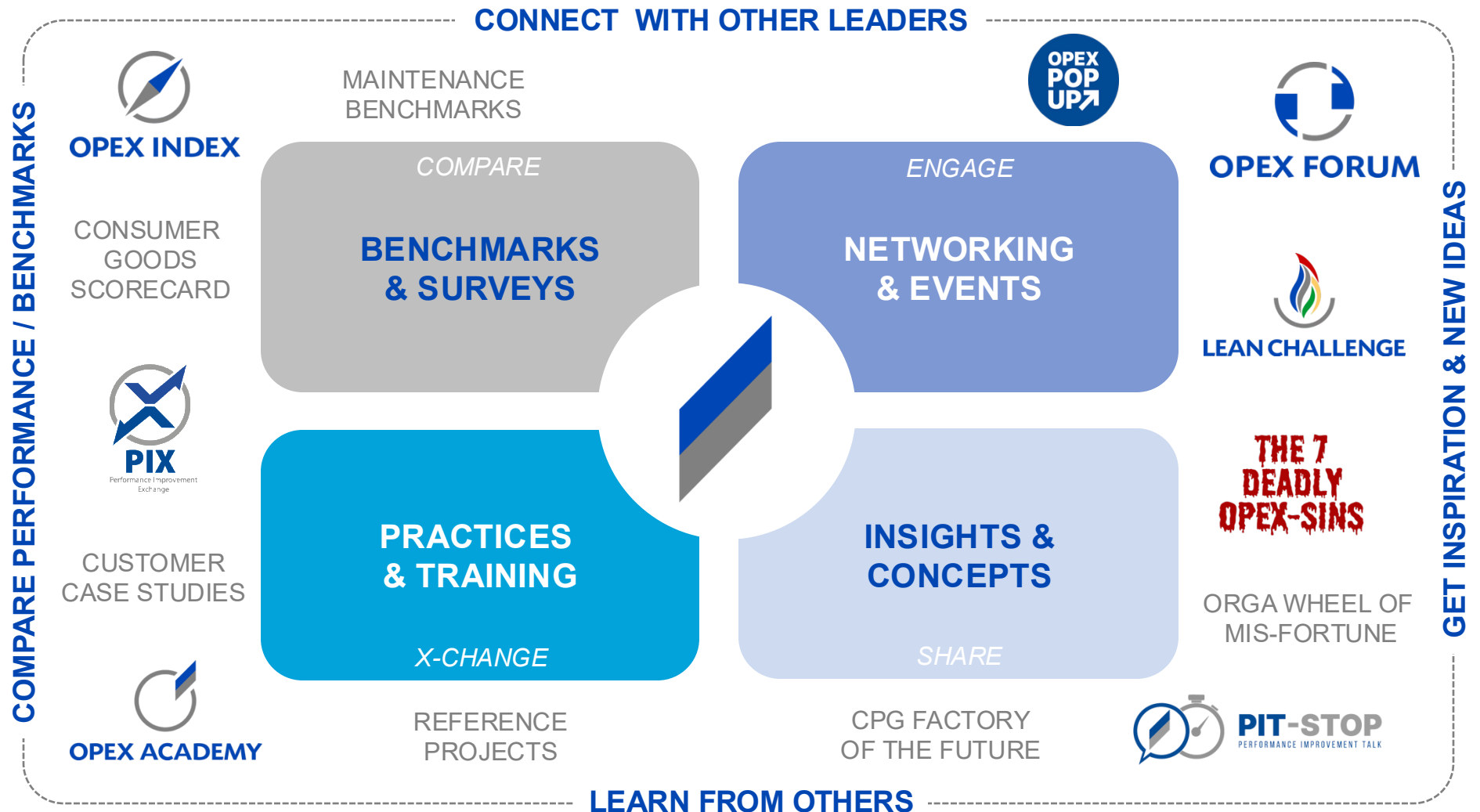


Dr. Thomas Richter – Astronaut

Neupositionierung der CTC-Leistungen mit verstärktem Fokus auf die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden



Unser “Performance Improvement Network” soll einen “Mehrwert durch Netzwerk” für unsere Kunden schaffen



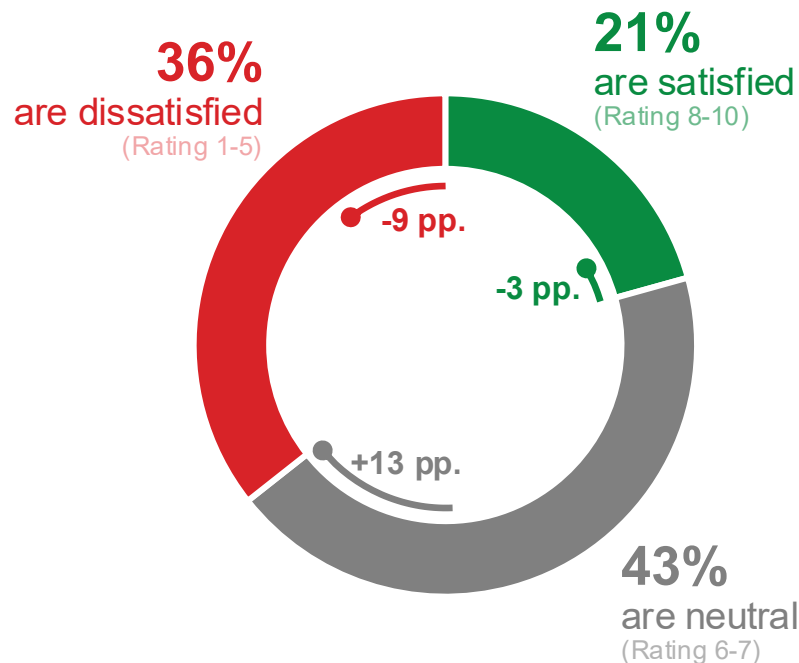


OPEX INDEX

SURVEY 2025 – RESULTS AND RECOMMENDATIONS

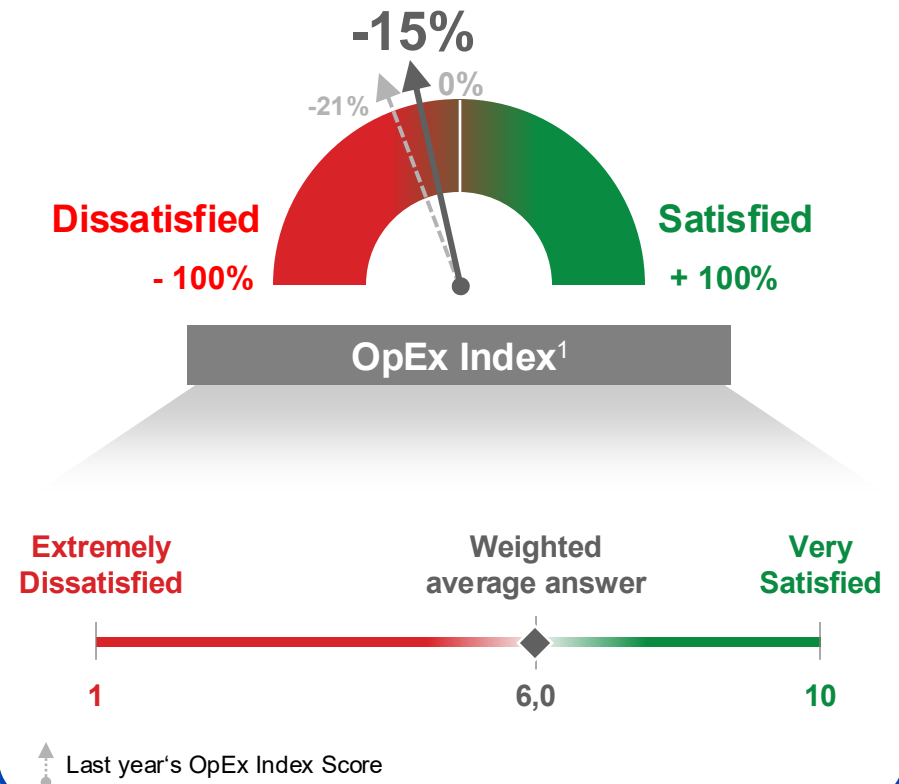
The OpEx Index slightly improved compared to last year – Still, ~36% are dissatisfied with program performance

More than one third evaluates the OpEx program performance as **rather dissatisfying**



Changes compared to last year's survey results

Satisfaction levels with the overall OpEx program performance



Transforming leadership and leveraging new technology potentials will be the key levers to improve performance

1

Develop new Leadership roles for Empowered Organisations

Fragmented priorities, unresolved resource conflicts and slow execution are holding back performance improvement. To unlock more value, organisations must establish **better direction setting** and **superior leadership models** to resolve conflicts

2

Leverage new Technology and Digitalisation to Drive Efficiency

Digitalisation and **automation** are viewed as the **main drivers of efficiency** for the future. The focus of investment will need to be on relevant use-cases and supported by a strong change management process to ensure adoption and full application

3

Put Front-Line Teams at the Centre of your Transformation

Cultural barriers and the lack of real team empowerment remain critical hurdles. Higher organisational efficiency will mean **shifting ownership** to the front-line teams and transferring the responsibility for results to the **operational teams**



Participate in this year's panel

Für 2025 haben wir “Leadership” & „Change Management“ als Motto und Kernthemen des OpEx Forum ausgewählt



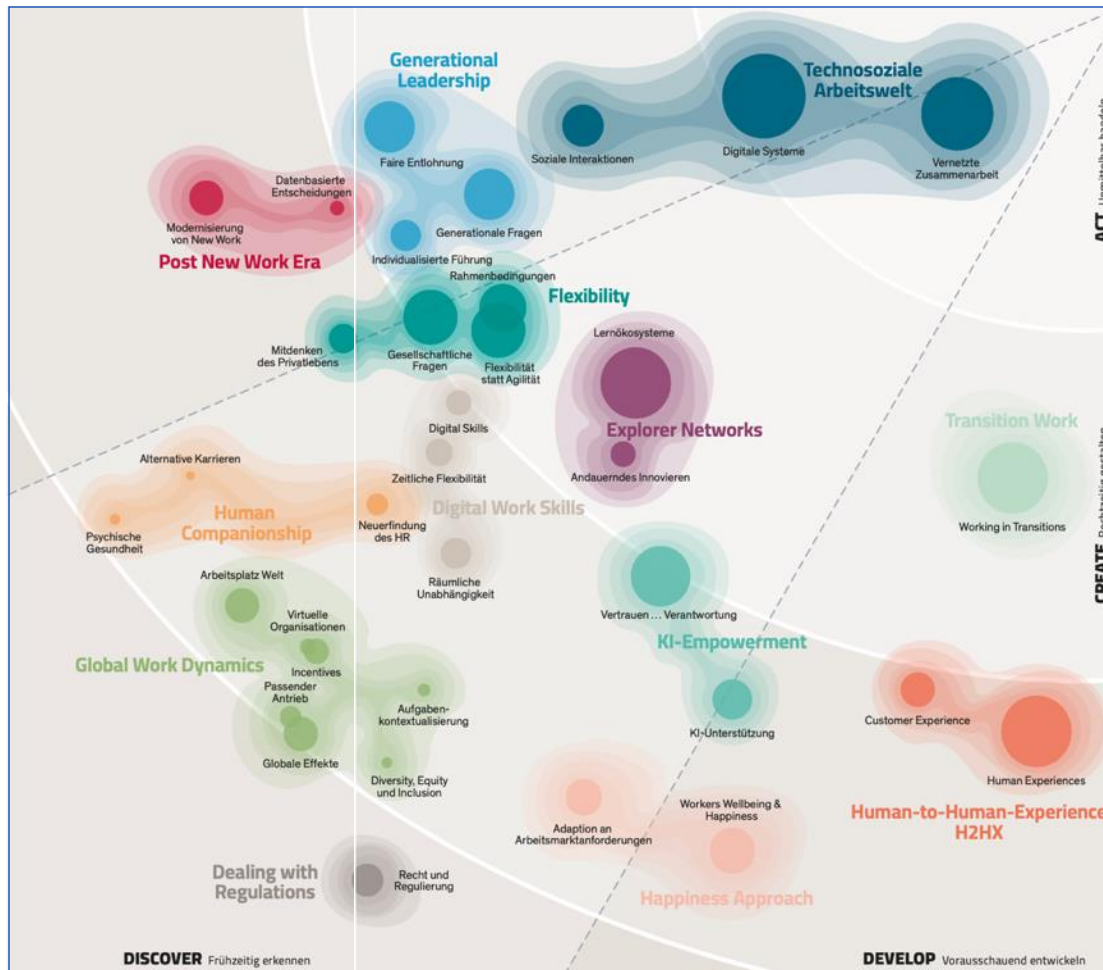
WIE SICHERN WIR DIE WETTBEWERBSFÄHIG UNSERER ORGANISATIONEN...?



CONOR TROY
CONSULTING

Trendradar: 13 relevante Trend für die Zukunft der Arbeit (Megatrendstudie der Zukunftsinstitute Wien aus 2024)

TRENDRADAR



LEGENDE

- Trendkonzept
- Trends
- Signalstärke
- ↔ Nähe im Segment
- ◀ Hohe Vernetzungsintensität

Get the whole team involved in developing and building the Business Model, our “Sounding Board” has helped a lot...



Und jetzt werden wir rausgehen und Tore schiessen!

